"働き方改革"を実現！

タブレットやスマートフォンを活用した

ABook Biz のご紹介

エーブック・ビズ

コンテンツ管理ソリューション

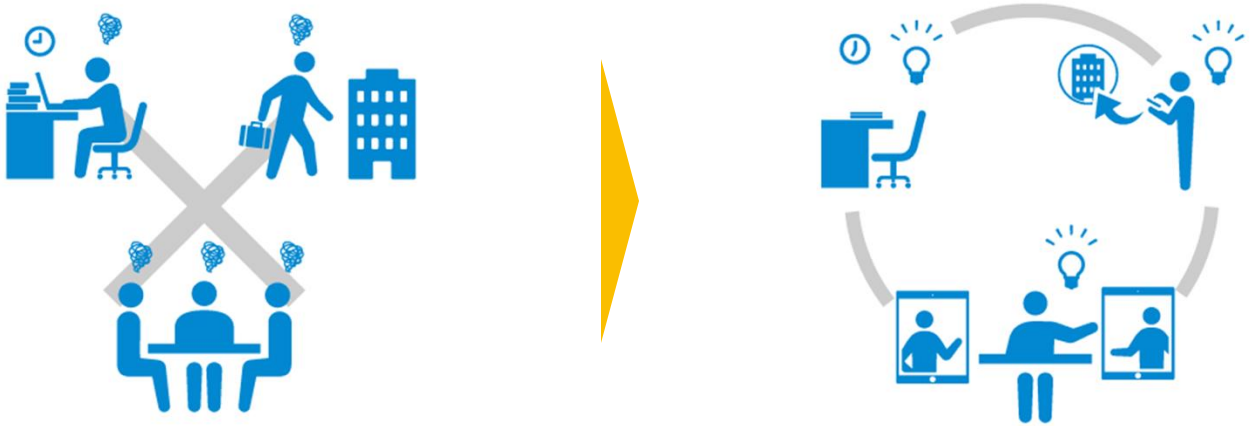
株式会社エージェンテック

“働き方改革”につながる「ABookBiz」

“働き方改革” は、働く一人ひとりのニーズに合ったワークスタイルを実現するための国の取り組みです。少子高齢化が進む日本において、労働力不足は深刻な課題。
労働者が働きやすい環境を整備して「**生産性向上**」「**定着率改善**」
「**長時間労働解消**」などに取り組む必要があります。

ABookBizは「**スマートデバイス**」と「**リッチコンテンツ**」の組み合わせで、効果的なモバイルワークを実現します。社外でも、まるで社内にいるかのように業務を進められるので、特に外勤者の労働環境改善につながるソリューションです。

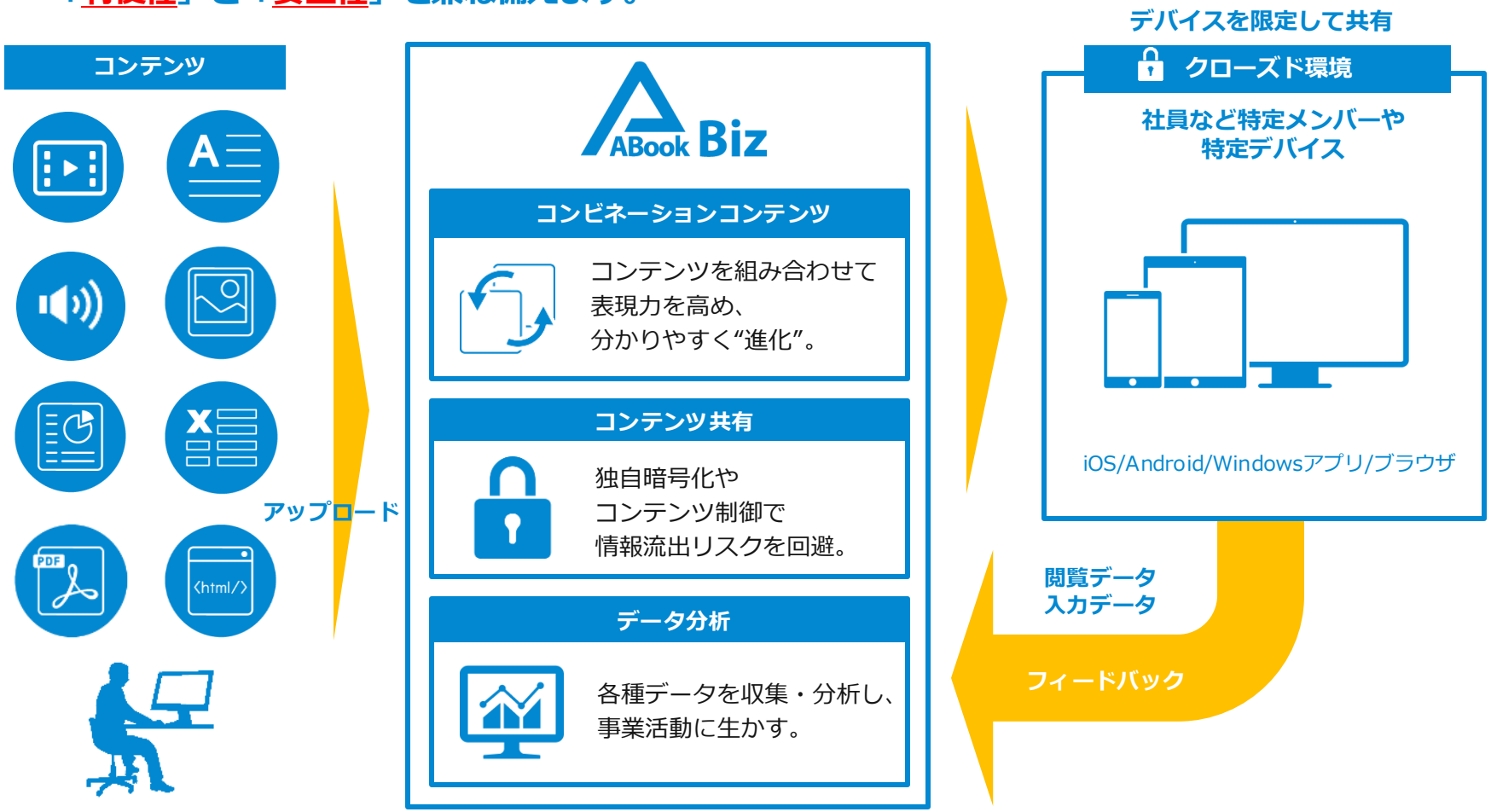
ABook Biz が “働き方改革” を実現します！



© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

ABookBizの仕組み

社内情報（資料や写真などのビジネスコンテンツ）に、いつでも安全にアクセスでき、
スマートデバイスを利用して、**業務効率を向上させるコンテンツ管理ソリューション**です。
コンテンツ単位での共有設定やデバイス内のコンテンツ制御など、
「**利便性**」と「**安全性**」を兼ね備えます。



© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

ABookBiz導入の4つの効果



© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

動かせるコンテンツ

訴求力アップ

紙で説明されても……

別々にデータを
見せられても……

訴求力不足！

ABookBizを導入すれば





PowerPoint®レベルの
簡単なマウス操作で
だれでも作成できます。

コンテンツを組み合わせるほどに
訴求力アップ！

※「PowerPoint®」は、米国Microsoft Corporationの、米国およびその他の国における商標または登録商標です。

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

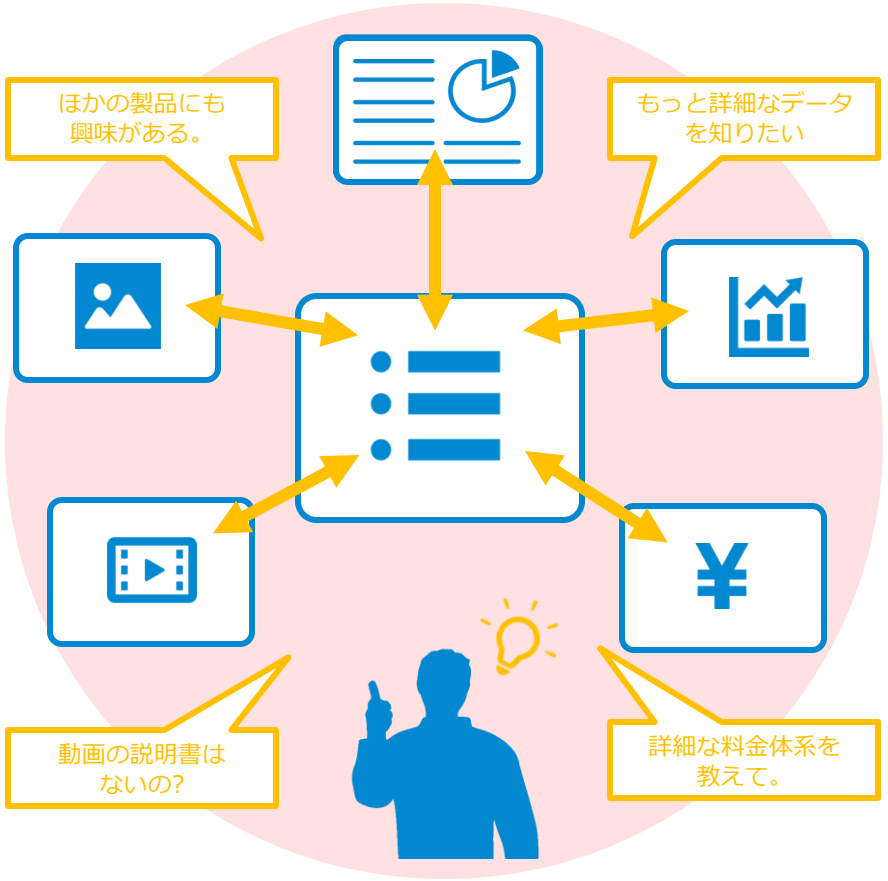
ファイルをまたがったインデックス

訴求力アップ



一方的に別々の資料を
説明しても伝わらない

ABookBizを導入すれば



相手のニーズに合わせて
最適な情報へナビゲート

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

中央集中型のコンテンツ共有

安全性アップ

従来のモバイルワーク（※）では……



※デバイスに、メールでコンテンツを送る、社内ファイルサーバや
ファイル共有サービスから保存するなどの共有方法

安全性が確保できない

ABookBizを導入すれば



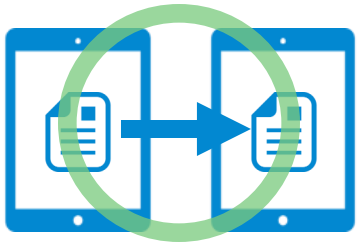
外に持ち出しても
管理者側で更新・削除

集中管理　自動更新　遠隔削除



デバイス紛失時、データ解読困難
一定時間で自動ロック

独自暗号化　パスワード設定　自動ロック



共有制御しながら
社外の方へもデータ共有

共有期間設定　パスワード設定　ダウンロード回数制限

デバイス・共有対象・期間・場所を
限定してコンテンツを安全に共有できる

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

各種データを収集・分析して活用

改善力アップ

紙の資料を共有しても……

資料の利用状況が
分からず
つくりっぱなしに。

利用者から
資料に対する
意見が集まらない。



デジタルデータを
共有しても……

タブレットの
中のデータを
整理できない。

“改善“につながらない

ABookBizを導入すれば

閲覧データ



ダウンロード数　閲覧数　閲覧時間

タッチ数　位置情報

入力データ



営業報告書　研修テスト　社内アンケート

質問受付　改善提案

資料の改善点を
見極め反映

ノウハウ共有で
スキルアップ

意見等を製品・
サービスに活用

**データを分析して
資料・人材育成・製品改善に活用**

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

他社製品比較

「ABookBiz」は他社製品と比べて、コンテンツ作成において優位性を持ちます。
業種や利用方法に応じた機能カスタマイズ（有償）についても対応可能です。

		ABook Biz	製品A	製品B
管理	権限設定	○	○	○
	グループ管理	○	○	○
	デバイス制御	○	○	○
コンテンツ	コンビネーション	○	△	✕
	コンテンツ間リンク	○	✕	✕
	コンテンツ連動表示	○	✕	✕
データ	ログ収集	○	○	○
	集計・分析	○	○	✕
セキュリティ	暗号化	○	○	○
	閲覧期間設定	○	○	○
その他	試験・アンケート	○	○	✕
	カスタマイズ対応	○	✕	✕

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

ABookBiz機能一覧

管理画面

全般	
IPアドレス制限	管理画面へのアクセスを特定IPに制限
規約同意設定（※2）	規約同意文の管理、運用設定
ユーザー管理	
ユーザー登録	登録・削除、ユーザー権限付与、ID/PW設定
グループ設定	グループを作成しユーザーを指定
端末ID制限	アプリケーション利用を特定の端末IDのみに制限
コンテンツ管理	
コンテンツ登録	ユーザー間で共有するコンテンツを登録・削除
ファイル変換	Microsoft OfficeファイルをPDFに変換して登録
ジャンル設定	ジャンルを設定し、コンテンツをグルーピング
共有設定	コンテンツを共有するグループ、期間、PWの設定
コンテンツ編集	
リンク設定	コンテンツ内にリンクを設定 （ページ、別コンテンツ、WEB、画像、動画、音声、メール）
画像表示設定	画像の切り替え表示を設定（画像、動画、3D画像）
プレビュー表示	編集したコンテンツをプレビュー確認
ログ管理	
閲覧ログ集計	コンテンツ閲覧・操作、管理画面操作の履歴を収集
グラフ表示	コンテンツ閲覧、コンテンツダウンロードの集計結果を表示
ヒートマップ表示	コンテンツ内の操作履歴を可視化して表示
フォーム回答集計（※）	アンケート回答結果・試験の解答結果を集計
データ出力	CSV形式でエクスポート
プッシュメッセージ管理	
プッシュメッセージ送信	ユーザーグループ単位でメッセージ送信
プッシュメッセージ履歴	送受信履歴を一覧表示
VRコンテンツ編集（※1）	
パノラマ画像登録	全天球パノラマ画像の登録・削除
VRコンテンツ編集	360度パノラマVRコンテンツを編集
コンテンツ共有（※1）	
コンテンツ共有	外部への共有可否を設定
URL発行	共有するコンテンツのURLとQRコードを生成
フォーム管理（※1）	
アンケート	アンケートの設問を作成
試験	試験の問題・解答を作成
クイズ	クイズの問題・解答を作成
外部システム	
API連携（※）	APIキーを登録して外部システムと連携

アプリケーション

全般	
マルチデバイス対応	iOS、Android、Windows、WEBビューアに対応
データ暗号化	すべてのデータを独自暗号化
コンテンツ閲覧	
リンク表示	設定したリンクを表示 （ページ、別コンテンツ、WEB、画像、動画、音声、メール）
オフライン閲覧	端末にダウンロードしてオフライン環境で閲覧
ダッシュボード設定	管理者・ユーザーが任意に指定したコンテンツを表示
フォルダ設定	ユーザー任意のフォルダを作成し管理
フィルタ	コンテンツをフィルタリングして表示
コンテンツ検索	タイトル、PDFデータの本文テキスト、タグで検索
ソート	コンテンツ並び順を指定して表示
閲覧履歴	コンテンツ閲覧履歴を表示
しおり	コンテンツ内の任意のページにしおりを登録
お気に入り	任意のコンテンツをお気に入りに登録
メモ	キーボード入力でメモを記入・保存
マーキング	手書き描画でマーキングを記入・保存
VRコンテンツ閲覧（※1）	
VRコンテンツ閲覧	360度パノラマVRコンテンツの閲覧
マルチタブ閲覧（※1）	
マルチタブ閲覧	コンテンツを複数タブで閲覧（最大10コンテンツまで）
会議室（※1）	
会議室設定	作成・削除、ユーザー招待、PW設定
画面連動表示	画面操作・マーキングの連動表示、画面連動の一時解除
メモ・マーキング	メモやマーキングの記入・保存
コンテンツ共有（※1）	
アプリ共有	専用ビューアアプリ「Getits」でQRコードを読み取り
WEBブラウザ共有	メール・SNSでコンテンツURLを通知
フォーム入力（※1）	
アンケート	設問に回答を入力・送信
試験	すべての設問に解答した後、一括送信
クイズ	設問に解答すると、一問一答形式で正解を表示

※1：有償オプション機能です。
※2：機能を有効にするには、オプション設定の変更が必要です。
なお、Windowsアプリには対応しておりません。

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

利用シーン

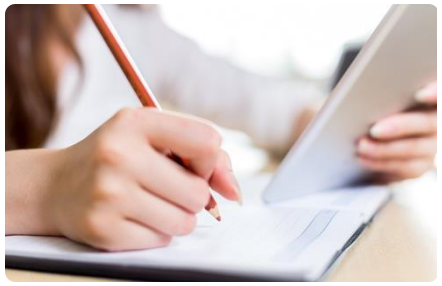
タブレットを活用した営業支援・接客ツール



マニュアル、社内文書をセキュア共有



リッチコンテンツを活用した教育・研修ツール

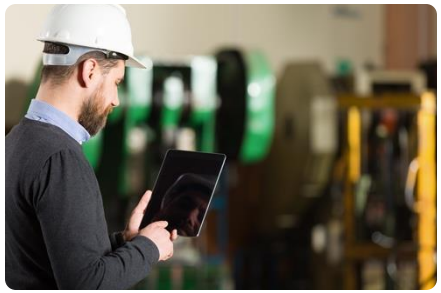


ABook Biz

業務効率を改善するペーパーレス会議



外出先からリアルタイムに業務報告



© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

エージェンテック製品の実績

ABookシリーズの導入状況　2024年10月時点の有効契約に基づく

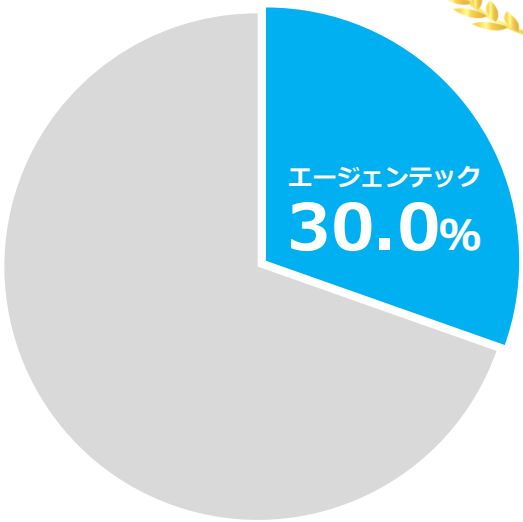
約**850**社　約**484,000**端末

10年連続 No.1（※）

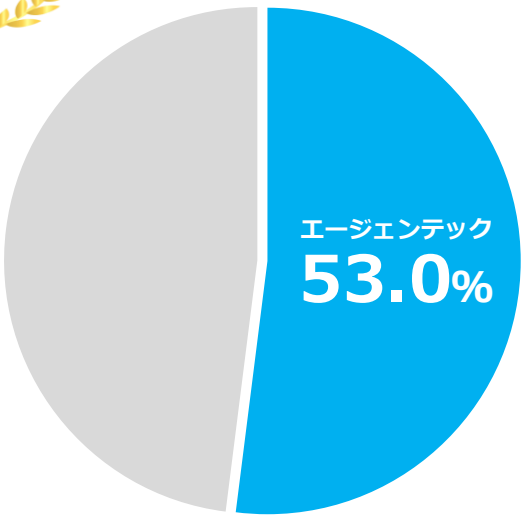
モバイルコンテンツ管理（MCM）市場



出荷金額シェア



出荷ID数シェア



※デロイト トーマツ ミック経済研究所「ハイブリッドワークの最適解をもたらすコラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望 2024年度版」

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

導入事例一覧

営業支援・接客ツール

製薬メーカー	医薬の紹介資料を電子化、MRの教育にも活用
医療機器メーカー	医療機器製品販売や展示会での接客ツール
化学品メーカー	床材等の自社製品販売のために利用
ケーブルテレビ会社	加入営業時の営業支援ツール
ホテル	宴会場、ホテル客室などの営業活動に利用
自動車ディーラー	サポートマニュアルや接客ツールとして利用
百貨店	外商部門での接客・営業支援ツール
金融機関	窓口業務での商品案内ツール
アパレル販売会社	店舗内での接客ツール
家具販売会社	店舗内での接客ツール

ペーパーレス会議

医療関連会社	経営会議・役員会議で利用
旅行関連会社	販売促進会議・経営会議で利用
銀行	役員会議で利用
信販会社	役員会議・社内会議全般で利用
不動産会社	本社と支社間の会議・社内会議全般で利用

マニュアル・文書共有

製薬メーカー	工場内の手順書を電子化
交通会社	線路工事図面を電子化
製鉄会社	配布文書の管理・社内共有
医療機器販売会社	医療機器・用具等のマニュアルを電子化
家電メーカー	フィールド保守業務のマニュアル共有

教育・研修

航空会社	乗務員の研修ツール
飲食チェーン	社内外の研修ツール
化粧品メーカー	社内の教育・研修ツール
介護関連会社	新入・中途社員向けの研修ツール
専門商社	営業向け研修ツール

業務報告

電器メーカー	フィールドサポート時の報告で利用
銀行	お客様の声を反映するための報告用で利用
医療機器メーカー	営業日報での報告で利用
旅行関連会社	展示会での業務報告及びアンケートで利用
飲食チェーン	研修時の指導員及び参加者双方の報告で利用

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

導入事例/東京急行電鉄株式会社 様

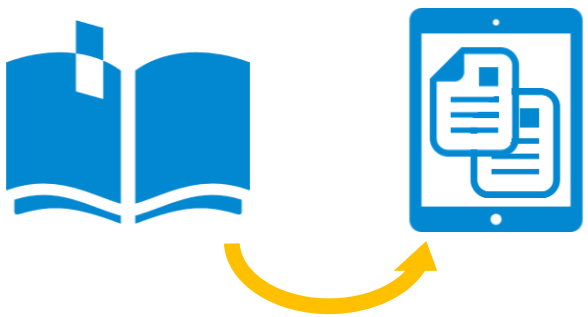
印刷物デジタル化

課 題

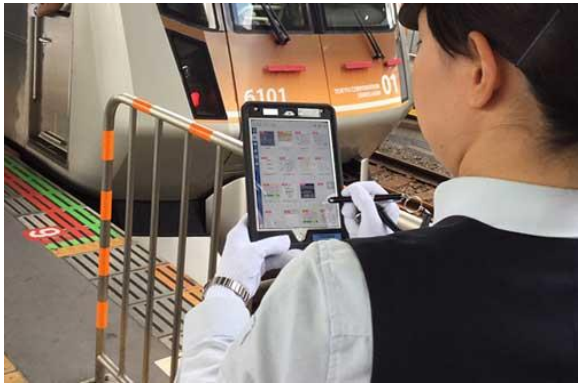
- 乗務員の規程類等の携行物が非常に重い
- 膨大な数の規程類から必要な情報を見つけにくい
- 単に規程類をデジタル化するだけでは業界ルールに対応できない

導入効果

- 形状が小さく、軽くなったことで携行性が大幅に向上
- 積極的に必要な資料を携行するようになり乗務員の意識改革に
- 検索することで必要な情報へ素早くアクセス
- カスタマイズで「いつでもどこでも」情報にアクセスできるように



詳しくは http://www.agentec.jp/case/tokyu/



© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

導入事例/ELGC株式会社※様

イベント利用

課 題	導入効果
紙の配布資料では参加者に対して 十分な訴求ができているとは言えない	60台のタブレットのコンテンツ表示を 連動させて参加者の興味を喚起
参加者から回収した回答を集計するのに 時間がかかる	イベント当日に参加者全員と情報共有
紙の掲示物は設営や撤収作業に 時間と手間がかかる	タブレットで情報掲示することで 貼り替え作業等が不要に





詳しくは http://www.agentec.jp/case/elgc/

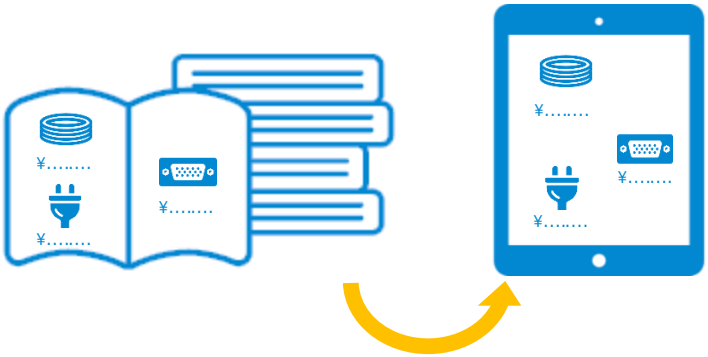
※2019年2月に社名を「ELGCジャパン株式会社」に変更しました。

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

導入事例/富士電工株式会社 様

営業支援ツール

課 題	導入効果
800種を超える商品のパンフレットを すべて持ち運ぶことはできない	デジタル化してすべてのパンフレットを タブレットに入れて、客先で柔軟な提案
資料を印刷したり、パンフレットを送る 作業に時間と手間がかかる	ペーパーレス化で印刷や送付の コストと手間を削減
資料の優劣を総合的に判断できない	閲覧データを解析して、資料の改善に寄与





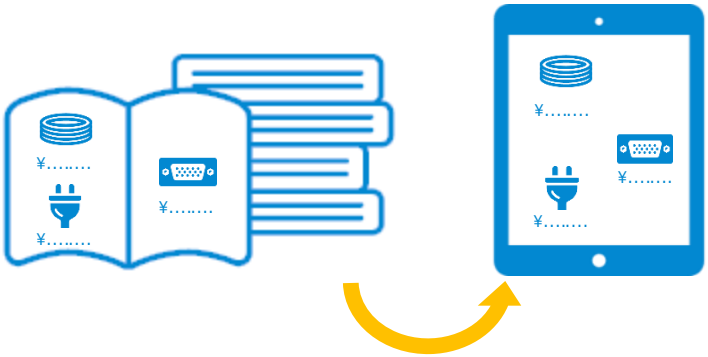
詳しくは http://www.agentec.jp/case/fujidenko/

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.

導入事例/株式会社たけびし 様

営業支援ツール

課 題	導入効果
営業マンのスキル差などから、 ソリューション提案の実現が難しかった	営業スキルが均一化し、お客様の課題に 合った提案が可能になった
商談前の準備や資料作成に多くの時間を とられていた	商談準備にかかっていた時間と工数を 大幅にカットできた
その日のテーマにない商談が持ち上がっても 資料の用意がなく対応できなかった	突発的に持ち上がる商談にも現場で柔軟に 対応できるようになった





詳しくは https://www.agentec.jp/cases/takebishi/

© AGENTEC Co.,Ltd. All Rights Reserved.